PREGUNTAS Y RESPUESTAS

Pregunta:

¿Cuánto tiempo se lleva negociar nuestro primer contrato?

Respuesta:

Puede llevarse un buen tiempo... (por no decir “mucho”)

Si se vota a favor de los Teamsters, podría pasar mucho más tiempo del que piensa antes de que se llegue a un acuerdo sobre un contrato, si es que se llega a algún acuerdo. De acuerdo con un estudio de Bloomberg Law, transcurren casi **15 meses** en promedio (a veces, más tiempo) en la negociación de un primer contrato en EE. UU. Eso es más de un año de incertidumbre, sin garantía de mejoras en los salarios, los beneficios o las condiciones laborales.

A continuación le presentamos lo que debe saber:

- **465 días** es la cantidad promedio de tiempo antes de llegar a un primer contrato.
- **Más de la mitad** toman más de un año. Algunos toman **años**.
- **La ley no establece ningún plazo** para finalizar un contrato.
- Los temas complejos y las normativas de la industria suelen alentar todo.
- Mientras tanto, pueden posponerse los aumentos y las mejoras (o cabe la posibilidad de que nunca se hagan realidad).

El sindicato puede prometer cambios, pero la realidad es la siguiente: **nada está garantizado** y todo es negociable. Incluido lo que ya tiene actualmente.

Sysco® #OurSyscoAllentown